THE BBA LOT LETTER

de Budget Beater Autos, para el que compra los carros para su lote

Lo leen lotes independientes, dealers buy here pay here, mayoristas, dealers móviles, compañías de préstamos sobre título y de recuperación, cooperativas de crédito y bancos, y empresas de grúas y transporte.

Edición 02 · martes, 3 de noviembre de 2026

Diez puntos. Cada uno con el enlace a la fuente original. Menos de cinco minutos.

1. El mayoreo bajó 0.71% en la semana al 24 de octubre, reporta Black Book, contra un promedio de 0.52% en 2017 a 2019. Bajaron los 22 segmentos de carros y camionetas. Las minivans cayeron 1.25%. La conversión en subasta subió un punto, a 58%. El índice completo de octubre de Cox Automotive sale el viernes 6 de noviembre. [1]

Qué hacer: Mayoristas, pujen con el número de esta semana y pujen las minivans por debajo del precio de la semana pasada.

2. Los precios anunciados en Carfax.com subieron 0.1% en octubre, y las vans y minivans pasaron de $24,000 por primera vez. Las SUV pasaron de $25,000. Los híbridos y eléctricos bajaron más de $230 a nivel nacional y más de $700 en el Sureste. Es un promedio de todo el mercado de anuncios al menudeo, sin corte por debajo de $10,000. [2]

Qué hacer: Lotes independientes, sostengan el precio de sus minivans mientras las compran más baratas en la subasta; el menudeo subió en octubre, el mayoreo bajó la semana pasada.

3. La gasolina regular promedió $4.17 el 2 de noviembre, 12 centavos menos en la semana y 23 centavos menos en el mes. Sigue $1.13 arriba de hace un año, según AAA. El diésel promedió $6.29, 6 centavos menos en la semana y $2.61 arriba del año pasado. Cifras nacionales. [3]

Qué hacer: Dealers móviles y empresas de transporte, recalculen sus cotizaciones de entrega y grúa con el diésel a $6.29 antes de cotizar el próximo carro.

4. El acceso al crédito automotriz subió 1.9% en septiembre, a 107.1 en el índice de Dealertrack, 9.4% arriba de hace un año. La tasa promedio de contrato subió a 11.22%. Los préstamos con equity negativo llegaron a 57.8%; la parte subprime subió a 17.4%. Las cooperativas de crédito aflojaron 3.1%; el crédito en lotes independientes de usados subió 1.8%. [4]

Qué hacer: Compañías de préstamos sobre título y de recuperación, cooperativas de crédito y bancos, comparen el saldo de cada unidad recuperada con la baja del mayoreo de esta semana antes de fijar un piso.

5. El decreto de México para importar usados de EE.UU. vence el 30 de noviembre, salvo que se extienda otra vez. El Diario Oficial fijó esa fecha el 5 de noviembre de 2025, el día en que vencía el decreto anterior. No se había publicado una nueva extensión al 2 de noviembre. Los lotes cerca de la frontera ven la regla en quién cruza a comprar. [5]

Qué hacer: Lotes cerca de la frontera, pregunten a sus compradores de México qué necesitan antes y después del 30 de noviembre.

6. Unos 7,000 dealers usan VinSolutions, y Cox Automotive dice que un incidente de seguridad tocó a un grupo limitado de ellos. Cox dice que contuvo la actividad y que ninguna otra plataforma de Cox fue afectada. No ha dicho cuántos lotes ni qué datos. Lo que afirma un grupo de hackers no está verificado. [6]

Qué hacer: Si lo usa, pregunte a su representante de Cox si su lote está en ese grupo; si lo está, lleve a su abogado la Regla de Salvaguardas y los avisos estatales.

7. Cox Automotive espera que las ventas de nuevos en octubre cierren cerca de 1.38 millones, 7.2% más que hace un año y 3.6% más que en septiembre. El ritmo anual se prevé cerca de 16.1 millones, desde 15.7 millones en octubre pasado. Octubre tuvo 28 días de venta, uno más que el año pasado. [7]

Qué hacer: Lotes BHPH, más ventas de nuevos hoy son más autos tomados a cuenta llegando a la subasta en primavera; arme su lista de compra con eso en mente.

8. CIADA ofrece la prelicencia de NC en Raleigh el jueves 5 de noviembre, la de SC en Columbia el miércoles 11 y la educación continua de NC en Hendersonville el viernes 20. Raleigh cuesta $159 y empieza a las 9 a.m.; Columbia cuesta $139 y empieza a las 8:30 a.m. Hendersonville es la próxima fecha presencial de educación continua de NC. [8]

Qué hacer: Si no ha completado sus horas de NC, Hendersonville es la próxima fecha presencial; regístrese esta semana.

9. Hagerty publicó seis clásicos de menos de $20,000 el 30 de octubre, y cinco caen dentro de la ventana de 1998 a 2012. Sus valores en buena condición: un Saab 9-2X Aero 2006 en $8,700, un Mini Cooper S 2006 en $9,800. Un Ford Mustang GT 2006 está en $15,600. Son cifras de la guía de precios de Hagerty, no un pronóstico. [9]

Qué hacer: Cuando uno de estos pase por la subasta, compare la puja con la cifra de Hagerty antes de dejarlo ir.

10. En el Exchange esta semana: 8 vehículos listados, precio pedido promedio $2,900, mediana $2,550, de $1,600 a $4,900. 0 Wants abiertos; el primero que se publique lo ven todos los lotes verificados. Lotes verificados: 5, en un estado. Todas las cifras iguales a la semana pasada. Del sistema el lunes por la tarde, sin cuentas de la casa. [10]

Qué hacer: Publique en el tablero de Wants el carro que necesita esta semana, y liste el que necesita sacar.

Built for the Buy.

Fuentes

[1] https://www.blackbook.com/market-insights/market-insights-10-27-26/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[2] https://www.carfax.com/used-car-index?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[3] https://gasprices.aaa.com/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[4] https://www.coxautoinc.com/insights/sept-2026-cai/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[5] https://www.amda.mx/wp-content/uploads/2025/11/anexo%201%20de%20circular%2046%20de%202025.pdf?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[6] https://www.cbtnews.com/hacking-group-claims-data-theft-at-vinsolutions/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[7] https://www.coxautoinc.com/insights/cox-automotive-forecast-october-2026-us-auto-sales-forecast/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[8] https://www.theciada.com/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[9] https://www.hagerty.com/media/market-trends/6-sub-20k-classics-all-under-20-years-old/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02
[10] https://budgetbeaterautos.com/?utm_source=print&utm_medium=pdf&utm_campaign=issue02

Budget Beater Autos is a trade name of Greenwise Partners LC · 211 N Main Street, Suite 1051, Simpsonville, SC 29681 · 864 228 1786 · al@budgetbeaterautos.com

Las menciones no son recomendaciones. BBA no ha inspeccionado estos negocios. The BBA Lot Letter informa cifras públicas con sus fuentes. No es asesoría; cada decisión de compra es suya.

Descargue e imprima esta edición: budgetbeaterautos.com/letter/issue-02-es.pdf

Reenvíe esto al que compra los carros para su lote. Si se lo reenviaron, suscríbase en budgetbeaterautos.com/letter